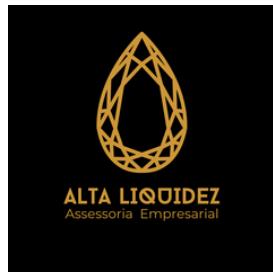


SUCESSO CASODE



Reestruturação de Gestão, Produção e Vendas em Empresa Industrial

VOCÊ JÁ SE DEPAROU COM UMA SITUAÇÃO EM QUE A OPERAÇÃO DE UMA EMPRESA ESTAVA DESAJUSTADA, COM DESAFIOS DE PRODUÇÃO, PROBLEMAS COMERCIAIS E A SENSAÇÃO DE QUE NÃO HAVIA UMA SAÍDA CLARA? ESSE ERA O CENÁRIO ENFRENTADO POR UMA EMPRESA DO SETOR GRÁFICO NA REGIÃO SUDESTE, BUSCANDO REORGANIZAR TUDO ISSO DE FORMA EFICAZ.

Soluções e Técnicas Utilizadas:

- Implantação de produção mais limpa e procedimentos operacionais padrão (POPs), alinhados a um novo layout industrial.
- Reorganização dos fluxos de produção e criação de uma área de telemarketing focada em um público corporativo específico.
- Estruturação da força de vendas, com treinamento, rotas definidas e logística otimizada.

Resultados:

Em seis meses, a empresa não só profissionalizou seus processos e aumentou a eficiência, mas também expandiu suas instalações de um espaço menor para uma planta três vezes maior, refletindo o sucesso da reestruturação.

Áreas de concentração em administração



Organização e Métodos



Gestão de Operações



Marketing e vendas

Sua empresa está enfrentando desafios semelhantes? Uma excelente alternativa para superar esses obstáculos são as assessorias empresariais contínuas da Alta Liquidez Consultoria. Fale conosco para saber mais ou agende uma reunião!