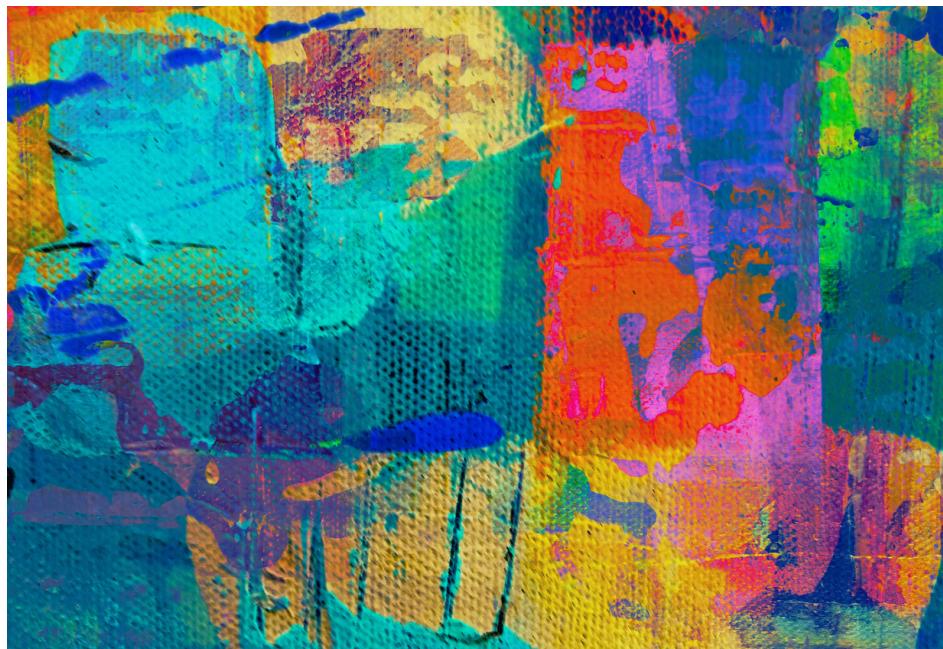


CASO DE SUCESSO



Estruturação de Governança, Marketing e Estratégia Comercial em Empresa de Moda

VOCÊ JÁ SE DEPAROU COM UM NEGÓCIO JOVEM, COM PRODUTO E POTENCIAL, MAS SEM ESTRUTURA PARA CRESCER DE FORMA ORGANIZADA? ESSE ERA O CENÁRIO DE UMA EMPRESA DO SEGMENTO DE MODA, LOCALIZADA NA REGIÃO SUDESTE, COM TRÊS ANOS DE MERCADO, EM ESTÁGIO INICIAL DE MATURIDADE, OPERANDO SEM PADRÕES FORMAIS DE GESTÃO, GOVERNANÇA DEFINIDA, ESTRATÉGIA COMERCIAL CLARA OU CANAIS DE VENDA INTEGRADOS.

Soluções e Técnicas Utilizadas:

- Implantação do padrão de gestão empresarial e desenho da governança do negócio.
- Estruturação da estratégia comercial, incluindo posicionamento de mercado e definição de público-alvo.
- Desenvolvimento da estratégia de marketing de relacionamento e marketing digital.
- Organização e integração dos canais de venda, abrangendo loja física e loja virtual.
- Desenvolvimento de site com e-commerce e integração com plataformas da Meta, com implantação de botões de venda.
- Acompanhamento da gestão financeira com planejamento comercial e definição de metas de vendas, custos e resultados.

Resultados:

Ao longo de um ano e dois meses de assessoria, a empresa deixou de operar de forma intuitiva e passou a contar com padrão de gestão, governança estruturada e estratégia comercial integrada. O negócio consolidou seu posicionamento de mercado, profissionalizou seus canais de venda físicos e digitais e criou bases sólidas para crescimento sustentável e escalável.

Áreas de concentração em administração



Gestão Empresarial



Gestão de Operações



Administração Mercadológica

Se sua empresa está em fase inicial ou de consolidação e precisa estruturar gestão, governança e estratégia comercial para crescer com segurança, as assessorias empresariais contínuas da Alta Liquidez Consultoria são uma solução estratégica. Fale conosco ou agende uma reunião para conhecer nossas soluções.